

Comunicato stampa

R&P LEGAL & JMAC EUROPE ANNUNCIANO UNA INIZIATIVA DI IMPRESA CONGIUNTA

Siglato l'accordo per promuovere e supportare le Mid-Cap in operazioni societarie straordinarie da e verso l'estremo oriente, dal Giappone è già arrivato il primo mandato.

R&P Legal continua nella sua missione verso i mercati orientali, questa volta lo fa stringendo un'alleanza con la Japan Management Association Consultants (JMAC), una società di management consulting parte del gruppo JMA il cui network internazionale conta oltre 2.500 aziende giapponesi – incluse le più importanti, dislocate in tutti i continenti.

Fautrice delle attività del gruppo JMA al di fuori del Sol Levante, JMAC opera da quasi 30 anni attraverso le sue sedi in Asia ed Europa, portando valore di metodi e competenze che contribuiscono e rafforzano la crescita della competitività globale delle imprese, innovandone i processi e i modelli di gestione.



(Ing. Masanaka Yokota e Avv. Riccardo Rossotto)

Contando di poter assicurare un servizio esclusivo ed efficace, altamente professionale e ricercato dagli investitori, le due aziende sono impegnate insieme a costruire con i clienti opportunità di *business matching* per accompagnarli in operazioni straordinarie e seguirli successivamente con l'assistenza legale e consulenziale necessaria, soprattutto nel bridge tra le tanto diverse quanto complementari realtà culturali, promuovendo fattivamente l'incontro tra i migliori business partners dei due continenti.

E la risposta del mercato è praticamente immediata, il team combinato di professionisti è infatti già a lavoro su un primo mandato ricevuto da una importante multinazionale di matrice giapponese impegnata nel settore manifatturiero, per l'acquisizione di una eccellenza italiana.

«In Italia sono numerose le medie aziende che basano la propria iniziativa imprenditoriale su idee, prodotti o competenze esclusive – afferma l'Ing. Masanaka Yokota (CEO di JMAC Europe) – e tra le aziende giapponesi si avverte oggi l'esigenza di ricercare partner in grado di favorire la loro crescita sul piano globale: basti pensare che in quest'ultimo periodo sono stati circa 30 i casi di acquisizione di aziende italiane da parte di società

giapponesi. Le operazioni di M&A sono oramai indispensabili alla strategia operativa delle organizzazioni di impresa».

Convinzione, questa, pienamente condivisa dall'Avv. Rossotto (fondatore dello Studio R&P Legal), il quale afferma: *«Credo che l'accordo con JMAC possa rappresentare una grande opportunità professionale per il nostro studio, ma anche per le PMI italiane – in vista di una maggiore conoscenza e valorizzazione delle opportunità di business in quel Paese. L'Italia, come al solito, è molto amata dagli stranieri, ma è poco conosciuta e questo crea per certi versi ragionevoli preoccupazioni. L'obiettivo di tale intesa è proprio quello di eliminare dubbi e/o perplessità. Insieme sappiamo di poter creare un ponte di conoscenze e scambio di opportunità mediante la costruzione di un nuovo rapporto di fiducia e di professionalità tra due paesi; che presentano complementarietà inimmaginabili».*